

Accelerator Solution pour le secteur retail

Balance and Partners a créé un accélérateur spécifiquement ciblé sur les besoins et les défis du secteur de la distribution. Avec la *Accelerator Solution*, vous serez désormais en mesure non seulement de mettre en œuvre efficacement votre Salesforce org, mais également d'adapter efficacement votre *org* à votre cycle de vie de vente avec une mise en œuvre prête à l'emploi qui permettra à votre équipe de travailler avec les partenaires de confiance du monde entier. numéro un. solution de vente.



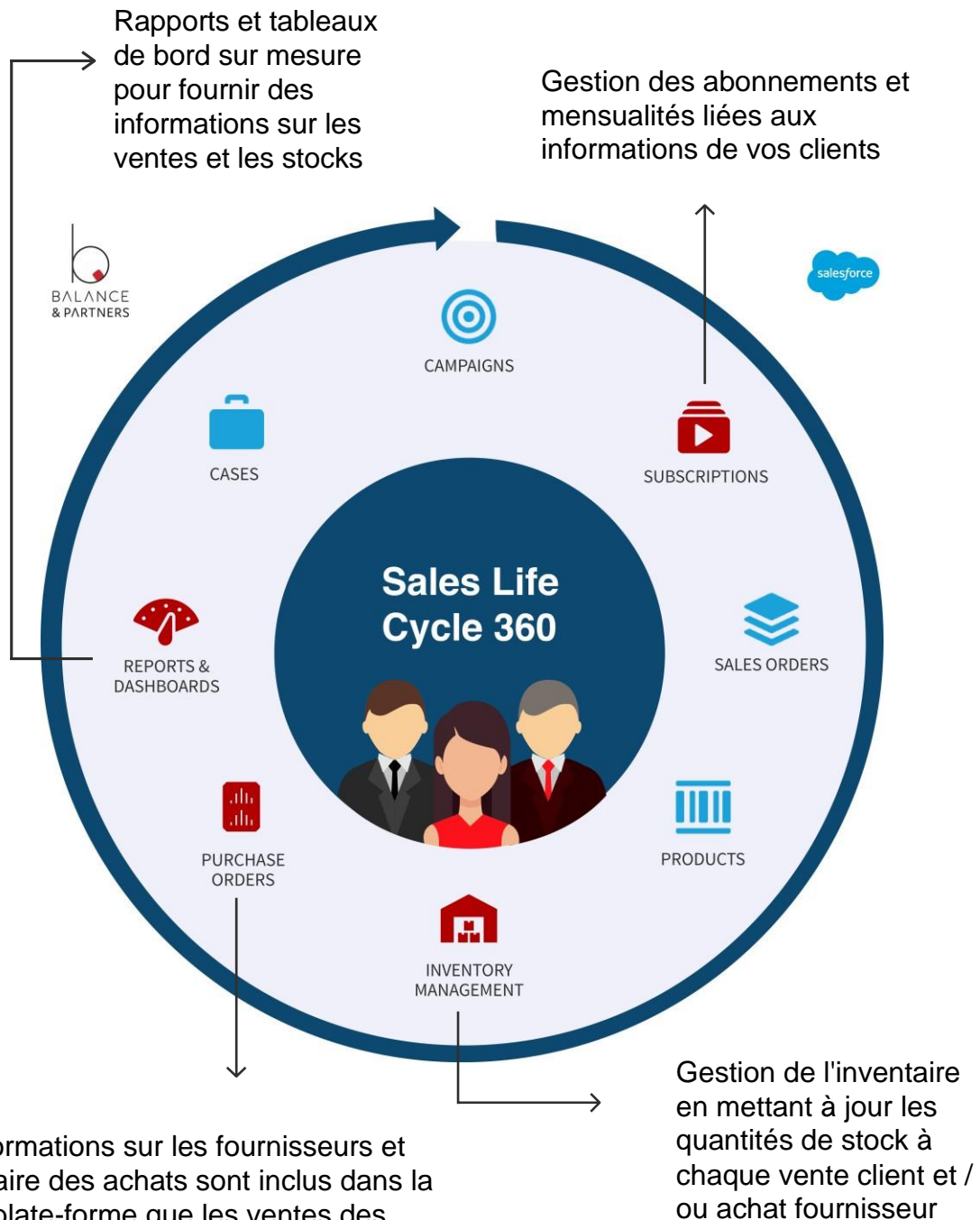
Pourquoi Balance?

Balance est une boutique de conseil, qui permet les processus de transformation de l'activité de ses clients grâce à la mise en œuvre de technologies numériques. L'offre de Balance couvre toute la gamme des Processus Métiers de Transformation Digitale grâce à la pluralité des compétences de leadership dans différents domaines d'études. Nous activons de nouveaux modèles commerciaux grâce à des solutions basées sur des technologies consolidées et émergentes.

Salesforce est un fournisseur de CRM numéro un mondial, offrant une gamme de solutions basées sur le cloud qui couvre tous les éléments du catalogue opérationnel d'une entreprise.

Défis et solutions du commerce de détail




Balance and Partners a développé cette solution pour les entreprises de vente au détail qui répond à tous les défis auxquels sont confrontées les petites et moyennes entreprises tout au long du cycle de vie des ventes.



Les informations sur les fournisseurs et l'inventaire des achats sont inclus dans la même plate-forme que les ventes des clients pour fournir une vue à 360 ° des revenus de l'entreprise

Offres accélérateurs

La solution d'accélérateur est proposée dans plusieurs packages où des fonctionnalités supplémentaires et/ou plus complexes peuvent être incluses dans la version. Voir ci-dessous pour plus d'informations sur les forfaits proposés:

	 START-UP	 START-UP+	 ADVANCED
CONFIGURATION DE L'OBJET			
Account & Contacts*	✓	✓	✓
Campagnes	✓	✓	✓
Commandes clients	✓	✓	✓
Commandes fournisseurs	✓	✓	✓
Gestion de l'inventaire	✓	✓	✓
Gestion des abonnements (facultatif)	✗	✓	✓
Cas	✗	✗	✓
FONCTIONS SUPPLÉMENTAIRES			
Flux de travail et automatisation des approbations	✗	✗	✓
Reports et Dashboards	Rapports prédéfinis	Rapports prédéfinis + 2 personnalisés	Rapport prédéfinis + 4 personnalisés
Service client social (basique)	✗	✗	✓
Salesforce Mobile App	✓	✓	✓
Salesforce Chatter	✓	✓	✓
Modèles d'e-mails	✗	2 Modèles	4 Modèles
SERVICES			
Formation	1.5 Jours	1.5 Jours	1.5 Jours
Migration des données**	✗	Account e Contacts	Account, Contacts, Commandes, Produits, livre de prix
Soutien post-distribution	3 Jours	5 Jours	10 Jours

* Account personnels et d'entreprise

** Les fichiers CSV ou XLS doivent être fournis dans un format prédéfini.

Nota:

Les fonctionnalités sélectionnées peuvent être ajoutées aux packages en tant que modules complémentaires et seront soumises à un coût distinct qui sera ajouté au total du package choisi Les fonctionnalités sélectionnées sont: les cas, l'abonnement, la migration des données, les rapports et les dashboard personnalisés.

5 étapes simples pour que votre solution soit opérationnelle

Notre objectif est de fournir une solution CRM qui aide votre équipe et votre entreprise à se développer. Grâce à notre accélérateur, nous serons en mesure de livrer votre solution entre 2 et 4 semaines!

